

Sie lieben Routine, arbeiten gern nach Vorschrift und Ihnen sind Ihre Kollegen egal? Dann sollten Sie nicht weiterlesen. Sind Sie allerdings mit Herzblut bei der Sache, wenn Sie eigenverantwortlich etwas bewegen können und Ihnen dabei ein sympathisches Team zur Seite steht, dann wollen wir Sie kennenlernen.

Wir sind ein Start-up für Online-Werbung und Lead-Generierung vor den Toren Frankfurts (Main). Wir sorgen dafür, dass unsere Kunden besser und effizienter ihre Produkte und Dienstleistungen verkaufen können. Hinter dem Unternehmen steht ein engagiertes und erfahrenes Team aus Online-Marketing-Profis. Werden Sie Teil unseres Wachstums!

Online-Sales Manager Deutschland (m/w)

Wir suchen für unsere Sales-Abteilung eine Unterstützung bei der Kunden-Akquirierung. Dies betrifft den Bereich Leadgenerierung und beinhaltet Vertriebs- & Kampagnenmanagement sowie Auftragerstellung- & Abwicklung. Wir suchen einen pfiffigen Kopf, der Lust hat, auch im internationalen Umfeld tätig zu sein. Gute Englischkenntnisse sind ein Muss.

Welche Aufgaben stehen an

- ✓ Erstellung & Umsetzung von Vertriebsmaßnahmen und Media-Kampagnen
- ✓ Kunden- und Kampagnenbetreuung
- ✓ Aufbau von neuen Kooperationspartnern
- ✓ Identifikation und Akquise von neuen Auftraggebern, Partnern und Agenturen aus dem Bereich Direkt- & Dialogmarketing
- ✓ Anlegen von Exporten aus unserer Datenbank
- ✓ Korrespondenz mit Direktkunden und Agenturen
- ✓ Projektbezogene Unterstützung
- ✓ Konkurrenzbeobachtung und -analyse

Was uns von anderen unterscheidet

- ✓ Mitarbeit in einem innovativem Start-up
- ✓ Ein sehr gutes Arbeitsklima in einem jungen, dynamischen & internationalen Team & geringe Fluktuation
- ✓ Flexible Büroarbeitszeiten
- ✓ Zahlreiche Entfaltungsmöglichkeiten
- ✓ Kommunikation ohne Umwege

Was wir von Ihnen erwarten

- ✓ Ein abgeschlossenes Studium
- ✓ Erfahrung im Bereich Leadgenerierung/ Online Marketing/ Mediaagentur ist von Vorteil
- ✓ Einen „pfiffigen“ Kopf & „outgoing“
- ✓ Sehr gutes Zahlenverständnis
- ✓ Gutes IT Verständnis und hohe Internetaffinität
- ✓ Gute MS Office Kenntnisse
- ✓ „Macher“- und Hands-on Mentalität
- ✓ Humor
- ✓ Hohes Maß an Eigeninitiative und hohe Motivation
- ✓ Strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise
- ✓ Verantwortungsbewusstsein
- ✓ Gute Englischkenntnisse

Interessiert?

Dann senden Sie uns per E-Mail eine Bewerbung mit Lebenslauf, Zeugnissen, Gehaltswunsch, ab wann Sie starten können und allem, was Sie interessant macht an:

Jobs-D@redlemonmedia.de

red lemon media GmbH
Herrn Mark Priborsky
Hauptstraße 129
65670 Eschborn