

Du liebst Routine, arbeitest gern nach Vorschrift, fährst deine Ellenbogen aus? Dann solltest du nicht weiterlesen. Wenn Du allerdings mit Herzblut bei der Sache bist und eigenverantwortlich etwas bewegen kannst und gerne ein sympathisches Team an Deiner Seite hast, möchten wir Dich kennenlernen.

Wir sind ein Unternehmen für Online-Werbung und Lead-Generierung in Eschborn bei Frankfurt am Main. Seit über 5 Jahren sorgen wir dafür, dass unsere Kunden Konsumentendaten erhalten, um effizient ihre Produkte und Dienstleistungen verkaufen zu können.

Sales Manager Deutschland (m/w/d)

Für unsere Sales-Abteilung suchen wir aufgeweckte Köpfe, die Lust haben, eigenverantwortlich Dinge in Bewegung zu setzen. Dies umfasst sämtliche Bereiche in der Neukundenakquise, dem Account- und Kampagnen-Management sowie den Operations.

Tätigkeit - DU...

- ✓ ... verantwortest den Ausbau unserer Geschäftsbeziehungen mit Bestandskunden, Agenturen und Partnern
- ✓ ... kümmerst Dich intensiv um unsere Neukundengewinnung
- ✓ ... übernimmst interne Projektarbeiten rund um das Thema Sales
- ✓ ... planst und setzt Kunden-Kampagnen um und wickelst die Kundenaufträge mit ab

Unternehmen - WIR...

- ✓ ... sind ein innovatives Unternehmen
- ✓ ... zahlen ein leistungsgerechtes Gehalt
- ✓ ... bieten ein motivierendes Arbeitsumfeld
- ✓ ... sind ein erfahrenes und engagiertes Team und lachen gerne
- ✓ ... lieben und leben direkte und offene Kommunikation
- ✓ ... übergeben gerne Verantwortung
- ✓ ... bieten hohe Freiheitsgrade
- ✓ ... freuen uns, wenn jeder sich weiterentwickeln und entfalten kann
- ✓ ... arbeiten eigenverantwortlich
- ✓ ... bringen uns alle in die Gestaltung unserer Prozesse und Strukturen mit ein
- ✓ ... gestalten unsere Tätigkeitsbereiche selbst

Anforderung - DU...

- ✓ ... besitzt erste Erfahrungen im Vertrieb oder Account Management
- ✓ ... hast Verhandlungsgeschick und eine ausgeprägte Abschlussstärke
- ✓ ... verfügst über eine unkomplizierte Hands-on Mentalität
- ✓ ... besitzt ein hohes Maß an Eigeninitiative
- ✓ ... arbeitest zuverlässig, strukturiert und effizient
- ✓ ... bist verantwortungsvoll und übernimmst Verantwortung
- ✓ ... sprichst ein gutes Englisch

Interessiert?

Dann sind wir gespannt auf Deine Bewerbung per E-Mail mit Lebenslauf, Zeugnissen, Gehaltswunsch und Deinem Startzeitpunkt.

jobs@redlemonmedia.de

red lemon media GmbH
Herrn Mark Priborsky
Hauptstraße 129
65760 Eschborn